

ABARO Podłogi Drewniane , lider w swojej branży, producent i eksporter podłóg drewnianych marki Premium w związku z ciągłym rozwojem poszukuje do swojego zespołu osoby na stanowisko:

Regionalny Przedstawiciel Handlowy

Miejsce pracy – Wschodnia część Polski

Zatrudniona przez nas osoba będzie odpowiedzialna za bieżące kontakty z klientami krajowymi , ofertowanie, sprzedaż naszych produktów oraz utrzymywanie dobrych relacji handlowych.

Wymagamy:

- Wykształcenia min. średniego
- Doświadczenia w handlu
- Umiejętności tworzenia ofert handlowych
- Komunikatywności oraz wysokiej kultury osobistej
- Bardzo dobrej znajomości obsługi komputera w szczególności pakietu Office
- Zaangażowania
- Samodyscypliny
- Prawa jazdy kat. B

Mile widziane:

- Doświadczenie w sprzedaży podłóg drewnianych
- Doświadczenie w pozyskiwaniu klientów
- Znajomości języka angielskiego lub/i niemieckiego
- Znajomość zagadnień handlu zagranicznego

Firma oferuje:

- Interesującą pracę w młodym zespole
- Atrakcyjne warunki zatrudnienia
- Szkolenia, możliwość rozwoju zawodowego
- Wynagrodzenie uzależnione od wyników pracy
- Niezbędne narzędzia pracy, samochód, telefon komórkowy, komputer z dostępem do internetu

Kandydatów spełniających nasze oczekiwania prosimy o przesłanie CV z aktualnym zdjęciem oraz zgodą na przetwarzanie danych osobowych na:

praca@abaro.pl / z dopiskiem PH

Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w niniejszym dokumencie do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO). Jednocześnie wyrażam zgodę na przetwarzanie przez ogłoszeniodawcę moich danych osobowych na potrzeby przyszłych rekrutacji.